



# Provisionsreglement Swibeco Pilot Basel fee-based Offer Gültig für den Pilot 2025 AXA Unternehmenskunden ohne KKV und BVG

Die nachfolgend aufgeführten zahlungspflichtigen Services von Swibeco ergeben Anspruch auf eine Akquisitionsprovision (abschliessende Aufzählung):

## Swibeco Plattform

Für jeden durch einen Kundenberater vermittelten Swibeco-Vertrag wird eine einmalige Akquisitionsprovision Cross-Selling gemäss der nachfolgenden Tabelle ausgezahlt, sobald der Kunde die erste Gebühr beglichen hat.

Anzahl anspruchsberechtigter Mitarbeiter	Gebühr Pro Monat	Gebühr Pro Jahr	Akquisitionsprovision
1 bis 2	CHF 5	CHF 60	CHF 27.70
2 bis 15	CHF 19	CHF 228	CHF 105.40
16 bis 50	CHF 49	CHF 588	CHF 271.70
51 bis 100	CHF 179	CHF 2'148	CHF 992.50
101 bis 250*	CHF 399	CHF 4'788	CHF 2'212.40

\*bei über 250 Mitarbeiter ist vor Abschluss Swibeco zu kontaktieren.

## Zusatzservice Swibeco Card

Eine einmalige Akquisitionsprovision Cross Selling in Höhe von CHF **6.70** wird für jede über einen Kundenberater verkaufte **Swibeco Card** ausgezahlt. Massgeblich ist die Anzahl der bei der **Erstbestellung** des Vertrags ausgestellten Swibeco Cards; spätere Zu- oder Abgänge berechnen sich nicht zu einer Provision.

Zusätzlich wird die vertraglich geregelte Führungsprovision Cross-Selling ausgerichtet.

Die Abrechnung erfolgt quartalsweise über das Entschädigungssystem ADE (Fremdprovisionen). Diese Provisionen finden keine Berücksichtigung bei der Berechnung von Fixum/Spesen und Superprovision.